

Krupski Młyn, 28 października 2015 r.

## W III kwartale 2015 r. Gekoplast podwoił zysk netto

Gekoplast SA, największy środkowoeuropejski producent polipropylenowych płyt komórkowych, ma za sobą niezwykle udany kwartał, wpisujący się w strategię systematycznego rozwoju biznesu. W okresie lipiec – wrzesień 2015 r. spółka zanotowała 23,8 mln zł przychodów ze sprzedaży (+19% rok do roku), co pozwoliło na wygenerowanie 2,5 mln zł zysku operacyjnego (+112% rdr), 3,1 mln zł wyniku EBITDA (+81% rdr) oraz 1,8 mln zł zysku netto (+113% rdr).

*- III kwartał br. upłynął dla nas pod znakiem stabilizacji i lekkiego spadku cen surowca do produkcji podstawowej (polipropylen) przy jednoczesnym zwiększeniu wolumenu produkcji – komentuje Piotr Górowski, Prezes Zarządu Gekoplast SA.*

W okresie trzech kwartałów 2015 roku spółka zanotowała 65,0 mln zł przychodów (+12,6% wobec analogicznego okresu 2014 r.) i wypracowała 7,3 mln zł wyniku EBITDA (+34%). Zysk netto wzrósł w ujęciu rok do roku o 42%, przekraczając 4,2 mln zł.

*- Szczególnie ważny był II kwartał, gdzie pomimo gwałtownego wzrostu ceny polipropylenu osiągnęliśmy relatywnie dobre, jak na tak niekorzystne relacje, rezultaty. To wyraźny dowód na to, że realizowana przez nas strategia jest optymalna, a spółka ma ogromny potencjał, skoro poradziła sobie nawet w tak niesprzyjających warunkach kształtowanych przez otoczenie. Bardzo dobre wyniki III kwartału są tego jednoznacznym potwierdzeniem - podkreśla Prezes Górowski.*

*- Dzięki naszemu modelowi biznesowemu i rynkowej korelacji cen wyrobów wobec cen surowca utrzymujemy stabilny poziom generowanych marż. Oczywiście, na skutek zmian cen surowców - szczególnie w tak dynamiczny sposób jak w tym roku - występują czasowe obniżenia i podwyższenia średnich marż, wynikające z przesunięcia w czasie efektu przenoszenia na klienta zmian cen surowców. Jednakże w perspektywie kilku kwartałów marże są stabilne i na zadawalającym poziomie – dodaje Prezes Górowski.*

W roku 2015 ma miejsce znacząca zmienność cen polimerów oraz duża dysproporcja pomiędzy dynamiką zmian cen produktów bazowych opartych na ropie a dynamiką zmian cen polimerów. Przy relatywnie mniejszych zmianach cen ropy i produktów pochodnych w tym roku mieliśmy do czynienia z bardzo dużą zmiennością cen polimerów, które w I połowie roku wzrosły o ponad 50%, by w III kwartale powrócić niemalże do poziomu z początku roku (cena polipropylenu najpierw wzrosła z ok. 1100 do 1600-1650 EUR/t, by następnie spaść do poziomu ok. 1100 EUR/t).

Popyt na wyroby Gekoplastu kształtuje się na stabilnym, wzrastającym poziomie. Spółka wykorzystuje w pełni moce produkcyjne w zakresie płyt komórkowych i wyrobów z tych płyt i nie jest w stanie sprostać popytowi od obecnych klientów, a tym bardziej pozyskiwać nowych.

- *Dlatego zamówiliśmy już nową linię produkcyjną do wytwarzania płyt komórkowych. Zwiększy ona moce produkcyjnej całej firmy o ok 15%, zaczynając produkcję już od stycznia – zapowiedział Prezes Piotr Górowski.*

Nowa linia produkcyjna oznacza inwestycję rzędu 7 mln zł, co w części zostanie sfinansowane dzięki sprzedaży nieruchomości w Tarnowskich Górach.

Umowa sprzedaży tej nieruchomości została zawarta wczoraj i dotyczy hali produkcyjnej przejętej spółki Geko-Kart. Obiekt nie był użytkowany od 2013 roku, kiedy Gekoplast przeniósł ostatnią maszynę do rozwijanego zakładu w Krupskim Młynie. Spółka ponosiła jednak koszty utrzymania sprzedawanej nieruchomości (około 0,2 mln zł rocznie). Należy mieć na uwadze, iż pozytywna biznesowo sprzedaż nieruchomości księgowo (niegotówkowo) obniży zysk netto o blisko 1 mln zł, pozostawiając inne parametry bez zmian. Zgodnie z regulacjami giełdowymi, spółka nie obniża formalnej prognozy zysku netto, gdyż spodziewana różnica nie przekracza 20%. Pierwotna prognoza finansowa mówi o uzyskaniu przez Gekoplast w całym 2015 roku wzrostu przychodów rok do roku o ponad 18%, do 90 mln zł, a zysku netto o 52%, do 6,3 mln zł.

Z sukcesem zakończył się również jedyny istotny spór sądowy Gekoplastu. Prowadzony był z włoskim kontrahentem i dotyczył kwoty około 2,5 mln zł, co istotnie mogło zaważyć na wyniku rocznym spółki. Kontrahent w całości wycofał swoje roszczenia, zawierając ugodę, o czym spółka poinformowała 26 października br.

Warto wspomnieć, że tym roku Gekoplast stał się spółką dywidendową. Na ZWZA Spółki akcjonariusze uchwalili wypłatę dywidendy z wyniku 2014 roku w wysokości 50% wypracowanego wyniku netto. To 0,35 zł na jedną akcję, co przy obecnej wycenie walorów na rynku giełdowym oznacza około 3,8% stopy dywidendy.

Spółka podtrzymuje swoje wcześniejsze deklaracje możliwie szybkiego przeniesienia notowań akcji na Rynek Główny GPW w Warszawie.

- *Prace nad prospektem kończą się. Chcieliśmy w nim uwzględnić wyniki za III kwartał i pozyskać podczas walnego zgromadzenia decyzję akcjonariuszy co do sposobu zmiany rynku notowań. Już wiemy, iż przeniesiemy notowania na Rynek Główny GPW bez przeprowadzenia emisji nowych akcji - mówi Prezes Piotr Górowski*

\*\*\*

**Gekoplast SA** to największy w Europie Środkowo-Wschodniej i piąty w Europie producent płyt komórkowych z polipropylenu. W swojej ofercie spółka ma również płyty lite i opakowania z tworzyw sztucznych, w dużej części przygotowywane zgodnie z indywidualnymi wymaganiami klienta. Gekoplast powstał w 2010 r. po połączeniu i zmodernizowaniu dwóch fabryk o podobnym profilu, których tradycje sięgały XIX w. Nowoczesny i wydajny zakład produkcyjny ma obecnie moce przerobowe 15,8 tys. ton rocznie. Jego atutem jest lokalizacja w Górnośląskim Okręgu Przemysłowym, co pozwala Gekoplastowi na szybkie i sprawne zapewnienie dostaw na kluczowe rynki zagraniczne. Eksport jest jednym z filarów sprzedaży spółki, która zaopatruje odbiorców w większości państw na kontynencie. Do głównych klientów Gekoplastu należą firmy działające w takich branżach jak przemysł opakowaniowy, AGD czy motoryzacja.

Gekoplast jest spółką portfelową funduszu private equity Capital Partners. Od lutego 2015 roku akcje Gekoplast SA notowane są na rynku NewConnect, prowadzonym przez GPW w Warszawie.